

Logistische Dienstleistungen

Der Markt der medizinischen Hilfsmittel bietet die große Chance eines langfristigen Wachstums, birgt aber auch Risiken z.B. durch Preisverfall sowie durch eine sozialpolitische Steuerung. Konzentrationsmodelle, neue Vertriebsformen sowie der Zwang zur Professionalisierung eigener Geschäftsprozesse sind die Folge.

Für den Fachhandel ist das Outsourcing kostenintensiver Bereiche wie z.B. der Logistik eine der logischen Reaktionen darauf. medi1one ist deshalb heute in der Lage, logistische Prozesse optimal abzubilden. Einkauf, Lagerhaltung, Warenvereinzelung oder auch die patientenfeine Kommissionierung und der Direktversand zum Patienten sind Segmente unseres umfassenden Dienstleistungsangebots.

Die Leistungsmodule:

Was wir für Sie tun können		Fachhändler	Lieferanten
	Warenbeschaffung <ul style="list-style-type: none"> Bestellung von Artikeln zur Warenbevorratung Preis- und Konditionsverhandlungen 	✓	
	Wareneingang & Wareneinlagerung <ul style="list-style-type: none"> Wareneingangskontrolle Wareneingangsbuchung mit Dokumentation von Chargen- und Seriennummern sowie Verfallsdaten Sichere Lagerung in automatischen Lagersystemen Stets aktuelle Lagerbestände 	✓	✓
	Kommissionierung & Verpackung <ul style="list-style-type: none"> Individuelle Zusammenstellung von Versorgungspaketen für Patienten Kundenlogo auf Lieferscheinen möglich Bearbeitung von Bestellungen bei Eingang bis 15:30 Uhr 	✓	✓
	Versand <ul style="list-style-type: none"> Lieferung zum Kundenlager Direktlieferung an Patienten Sendungsverfolgung der Pakete 	✓	✓
	Rückverfolgung & Reklamation <ul style="list-style-type: none"> Chargenverfolgung Annahme und Bearbeitung von Retouren Abwicklung bei Rückrufaktionen der Hersteller 	✓	✓

Folgendes stellen wir dabei sicher:

- Hohe Lieferfähigkeit
- Flexible Kapazität für zahlreiche Sendungen pro Tag
- Überwachung der Verfallsdaten
- Transparenz und Dokumentation für Kunden
- Diskreter Umgang mit Patientendaten

Technologie

Die Verknüpfung eines leistungsfähigen Lagerverwaltungssystems (LVS) mit moderner Lagertechnik ist die Grundlage für eine schnelle und qualitativ hochwertige Versorgung unserer Kunden.

Das LVS übernimmt dabei die Waren- und Bestandssteuerung vom Wareneingang über die Einlagerung und Kommissionierung bis zur Auftragszusammenführung im Versandbereich. Automatische Tablarlager, mobile Datenerfassungsgeräte (MDE) und effiziente Kommissionierverfahren ermöglichen eine schnelle Abwicklung mit einer geringen Fehlerwahrscheinlichkeit.

Zudem ist eine lückenlose Verfolgung der Ware vom Wareneingang bis zum Versand an den Kunden gewährleistet. Dies beinhaltet ebenso eine Überwachung der Verfallsdaten wie auch eine Verfolgbarkeit der Chargen und Seriennummern der Produkte.

Dies erhöht die Produktsicherheit – und nicht zuletzt auch die Versorgungsqualität des Patienten.

Technologische Ausstattung im Überblick:

- Automatisches Tablarlager
- Leistungsfähiges Lagerverwaltungssystem
- Beleglose Prozesssteuerung über mobile Datenerfassung (MDE)
- Kommissionierung im Zweischicht-Betrieb
- Multi-Order-Picking
- Chargenverfolgung
- Seriennummern-Verwaltung

Daten & Fakten

- 8 Lagereinheiten mit einer Höhe von je 6m
- über 300 Tablare
- 5.000 Stellplätze auf den Lagertablaren
- 6.500 Tablarwechsel pro Schicht
- 700 Stellplätze im Palettenlager

Warenlogistik für Fachhändler und Lieferanten

Unsere Kunden des medizinischen Fachhandels gewinnen durch das Outsourcing der Warenlogistik an Flexibilität und Planungssicherheit. Egal, ob es sich um ein kleines, mittelständisches oder größeres Unternehmen handelt, mit medi1one werden für alle Aufgabenstellungen gemeinsame Lösungen gefunden.

Genauso ist medi1one für Herstellerunternehmen neben der vertrieblichen Partnerschaft bereits mehrfach auch Logistikpartner. Auf Kleinmengen, wie sie im Homecare-Markt oft benötigt werden, ist medi1one hervorragend eingestellt.

Profitieren Sie als Fachhändler, wenn ...

- ... Sie einen Partner für gewonnene Ausschreibungen benötigen.
- ... Sie geografisch expandieren wollen, die Kosten aber variabel und flexibel halten möchten.
- ... Sie Ihr Sortiment erweitern und aufstocken möchten, ohne Investitionen in Räumlichkeiten oder Lagerbestände tätigen zu müssen.
- ... Ihre Ressourcen und Ihre Zeit für logistische Vorhaben knapp sind.

Für Sie als Hersteller lohnt es sich, wenn ...

- ... Sie strategische vertriebspolitische Anpassungen vornehmen möchten.
- ... Sie aufgrund hoher Logistikkosten das C-Kunden-Geschäft rentabler gestalten möchten.
- ... Sie einen Vertriebspartner für Deutschland suchen.
- ... Sie vom Ausland aus in Deutschland Fuß fassen möchten.

Ihre Mehrwerte

Synergien entstehen beim Outsourcing der Warenlogistik in vielerlei Hinsicht. Prozesskostenoptimierung und wachsende Planungssicherheit bei erheblich wachsender Flexibilität stehen dabei im Vordergrund.

Reduzierte Kosten

- Wandlung von Fixkosten in variable Kosten
- Geringere Kapitalbindung
- Kostenreduktion bei Einkaufspreisen und -prozessen durch Bündelung von Bestellvorgängen

Weniger Warenrisiko

- Reduzierung des Lagerrisikos von Handelsware
- Geringes Warenrisiko bzgl. Schwund und Überalterung

Höhere Flexibilität

- Größere Flexibilität bei Umsatzschwankungen
- Schnellere Reaktionszyklen bei z.B. Vertriebsaktionen oder Ausschreibungen

Höhere Qualität

- Versorgungssicherheit durch hohe Lieferfähigkeit und schnelle Belieferung
- Geringe Fehlerquoten
- Dokumentation und Rückverfolgbarkeit

Kopf frei für eigene Stärken

- Konzentration auf eigene Kernkompetenzen
- Freisetzen von Kapazitäten für Hauptaufgaben
- Konzentration auf Kunden, Markt und eigenes Wachstum

Wir beraten Sie gerne.

medi1one medical grosshandels gmbh
Andreas-Stihl-Str. 19
71336 Waiblingen

Tel.: +49 (0) 7151 - 910606 - 0
Fax: +49 (0) 7151 - 910606 - 91

Web: www.medi1one.de
E-Mail: info@medi1one.de
